

Basis-Seminar

„Professionelle Arbeitsplatzakquisition“

Kompetent und erfolgreich in Arbeit vermitteln

These:

Um nachhaltige Integration – auch in wirtschaftlich bzw. arbeitsmarktpolitisch schwierigen Zeiten – zu erreichen, ist professionelle Akquisition, untermauert von einem umfassenden, attraktiven Dienstleistungsangebot zum Nutzen der Beteiligten (Arbeitgeber und Arbeitnehmer) unabdingbar.

Professionelle Arbeitsplatzakquisition unter dieser Zielsetzung dient nicht nur der kurzfristigen Vermittlung von Arbeitsplätzen, sondern zielt zudem auf den Aufbau langfristig wirksamer Geschäftsbeziehungen zu Betrieben.

Der Handlungskompetenz der akquirierenden Person kommt dabei zentrale Bedeutung zu.

Zielgruppe:

Mitarbeiter/innen von Fachdiensten in Institutionen, zu deren Aufgaben und Verantwortungsbereich die Vermittlung von Menschen mit Behinderung in Praktika und Arbeitsplätze gehört.

Dieses Grundlagenseminar ist sowohl für Neueinsteiger/innen, als auch für berufserfahrene Akquisiteur/innen, die sich mit dem Fundament erfolgreicher Arbeitsplatzakquisition auseinandersetzen wollen, empfehlenswert.

Ziele:

- **Sie entwickeln professionelle Strategien** auf der Grundlage Ihrer institutionellen und regionalen Bedingungen, Ihrer Persönlichkeit und Ihrer individuellen beruflichen Identität
- **Sie erweitern Ihre Handlungskompetenz** durch passgenaue Lerninhalte und praxisrelevante Übungen
- **Sie steigern Ihre Sicherheit und Ihren Erfolg** bei der Akquisition von Arbeitsplätzen und beim Kontakt zu Personalverantwortlichen.

Methoden:

Kurzreferate; Gruppenarbeit; Übungen und Simulationen; themenbezogener Erfahrungsaustausch und Reflexion;

Die konsequente Orientierung an Ihrer beruflichen Praxis und an Ihren individuellen Lernbedarfen ist ein zentrales Merkmal des Seminars.
Zur Vertiefung erhalten Sie ein ausführliches Skript.

Inhalte:

Im angebotenen Intensiv-Seminar können die Teilnehmer/innen ihre eigenen, bisherigen Akquisitionsstrategien reflektieren, anhand (auch in der Wirtschaft) erprobter, erfolgreicher Methoden erweitern, sowie Ihr Handlungsrepertoire zielorientiert professionalisieren.

Der Schwerpunkt des Intensiv-Seminars liegt auf Erarbeitung und Reflexion der Bausteine

- Strategien zur Kontaktaufnahme mit Betrieben und Personalverantwortlichen
- Kontaktfördernde Kommunikation und situatives Gespür
- Persönliche Ressourcen, Beraterrolle und Haltung

Erarbeitet werden diese Schwerpunkte – je nach Vorerfahrungen, Bedarf der Teilnehmer/innen und Zeitrahmen – mit Themen wie bspw.

- Kennzeichen erfolgreicher Akquisition: Attraktivität; Professionalität; Authentizität
- Wirtschaftswelt und Sozialbereich – Unterschiede zwischen 2 Welten, und wie sie überbrückt werden können
- Rollenklarheit als Akquisiteur/in und Qualitätsmerkmale professioneller Beratung
- Vorgehensweise und Strategien erfolgreicher Arbeitsplatzakquisition
- Methodische Suche nach Arbeitsstellen und Zielbetrieben
- Nutzen für Betriebe: das zentrale Erfolgskriterium
- Stärken und Einschränkungen der Bewerber/innen und deren wirksame Präsentation im Betrieb
- Wesentliche Merkmale der angebotenen Dienstleistung und deren attraktive Darstellung
- Zielorientierte Gesprächsführung am Telefon
- Persönliche Akquisitionsgespräche und Verhandlungen erfolgreich gestalten
- Methoden konstruktiver Gesprächsführung (bspw. kontaktfördernder Umgang mit Einwänden)
- Job Carving und Ideen für passgenaue Arbeitsplätze

Seminarleitung:

Jürgen Länge, geb. 1960
Pädagoge, Psychologe, Kriminologe M.A.,
Supervisor (GaG; DGSv); Lehrsupervisor (GaG; KSFH)
Existenzgründungscoach (KFW Mittelstandsbank)
www.juergenlaenge.de

Termin:

Mo 14.05. - Mi 16.05.2012
Beginn 1.Tag 14:00 Uhr; Ende 3.Tag: 13:00 Uhr und noch Mittagessen

Seminarort:

Bad Nenndorf, Nähe Hannover
www.hotel-tallymann.de

Kosten:

Seminargebühren: 335 €
Bei Absage **erst 3 Wochen vor Beginn** wird 80% in Rechnung gestellt.
Tagungspauschale: 159,- €
(incl. Übernachtung im Einzelzimmer und Vollverpflegung, Übernachtung außerhalb nicht möglich) Bei Absage **erst 3 Tage vor Beginn** stellt das Hotel die volle Tagungspauschale in Rechnung.

Anmeldung über:

Bundesarbeitsgemeinschaft für Unterstützte Beschäftigung
Schulterblatt 36, 20357 Hamburg, Fon: +49 (0)40 / 432 53 122
Internet: www.bag-ub.de, e-Mail: info@bag-ub.de